



SARI HELIN

Myynnin ammattilainen

YHTEYSTIEDOT

Sari Helin
Puh: 045-1374 181
sari.helin@sarconsales.fi
www.sarconsales.fi

KUVAUS

Monipuolinen, ammattitaitoinen ja reilu osaja myynnissä, markkinoinnissa sekä asiakaspalvelussa. Haluan menestyä ja sitoudun työtehtäviini aina intohimoisesti. Minun avoin ja positiivinen ote inspiroi myös muita.

Pienillä asioilla on asiakastyössä iso merkitys. Oma asenne ja intohimo myyntiin tulee näkyä.

ASIAKASTYÖSSÄ ON KYSE KOHTAAMISISTA JA ELÄMYKSISTÄ

TYÖPÄIVÄN HAASTEET JA AJANKÄYTTÖ

Säännöllinen yhteydenpito asiakkaaseen kertoo, että olemme kiinnostuneita asiakkaan tarpeista, ja haluamme löytää hänelle parhaan ratkaisun. Positiivinen kokemus luo hyvän pohjan erottua kilpailijoista.

Asiakaskontaktointi, uusasiakashankinta tai jatkomyynti jäävät usein tekemättä kiireen takia.

Asiakastilaisuudet ja messutapahtumat ovat yritykselle yksi osa verkostoitumista ja se luo näkyvyyttä liiketoimintaan. Tilaisuudet sitovat henkilöresursseja useiksi päiviksi.

Yrityksen yhtenäinen visuaalinen ilme on tärkeää. Siihen kannattaa panostaa, koska tunnistettavuus rakentaa yrityksesi brändiä ja uskottavuutta.

RATKAISU

Yrityksen ei tarvitse sitoutua vakituisen työntekijän palkkaamiseen, vaan lisäävun voi hankkia palveluna. Näin yrityksen omia resursseja voi kohdentaa tehokkaammin ydinliiketoimintaan. Nopea liikkeellelähtö hitaan ja kalliin rekrytointiprosessin sijaan. Päätät itse toimeksiannon pituuden.

Yritysten välinen sopimus on helppo hallinnoida. Kiinteä tunti-, päivä- tai kuukausilaskutus tehdystä työstä jälkikäteen. Riskitöntä ja kustannustehokasta.

